



PRIMEXIS

Tour Opus 12, La Défense 9,
77, esplanade du Général-de-Gaulle,
92914 Paris La Défense cedex
Tél.: 01 49 68 20 00
Fax: 01 49 68 21 00
www.primexis.fr

Nombre d'associés: 8
Nombre de collaborateurs: 300

L'équipe



Christine Clerin



Daniel Muckenhirn



Didier Hémion



Frédéric Meunier



Gérard Jolly



Jean-Christophe Lemièrre



Olivier Touchard



Sébastien Courbe

Votre contact:

Frédéric Meunier, Associé.

Tél.: 01 49 68 20 05

e-mail: frederic.meunier@primexis.fr

Les domaines d'activité

7 départements offrant une large palette de services:

- Assistance comptable et financière
- Conseil en organisation et système d'information
- Consolidation et reporting groupe
- Expertise-comptable
- Paye et gestion administrative du personnel
- Banque-Finance-Assurance
- Immobilier

Les domaines d'expertise

Au sein du département Assistance comptable et financière, la ligne de services «Transaction services» regroupe l'offre de Primexis à destination des clients industriels et fonds d'investissements en matière de transactions:

- **Audit d'acquisition et de cession**: revue des risques, compréhension de la profitabilité, gestion du cash sont nos axes essentiels d'analyse;
- **Evaluation**: notre expertise porte, outre l'évaluation de sociétés, sur l'évaluation d'actifs, l'évaluation de BSA et d'options et la prise en compte des contraintes IFRS;
- **Ingénierie et modélisation financière**: recherche de financement, restructuration du capital ou de la dette, réorganisation du groupe sont des exemples de missions réalisées récemment dans ces domaines;
- **Conseil**: adaptée aux opérations d'une valeur de 2 à 20 millions d'euros, notre démarche se veut pragmatique dans l'intérêt de nos clients.

Par ailleurs, en synergie avec les autres départements ou lignes de services du cabinet, nous accompagnons nos clients sur les problématiques d'intégration et d'amélioration de la performance:

- mise en place et structuration de comptes consolidés en normes françaises et IFRS;
- refonte et automatisation du reporting groupe;
- refonte et mise en place de prévisionnels d'exploitation et de trésorerie;
- réorganisation et optimisation de la fonction finance;
- refonte et mise en place du contrôle interne;
- accompagnement des services comptables et financiers postérieurement à la transaction;
- externalisation de la paye et de la comptabilité de filiales et de holdings;
- prise en charge de l'intégration fiscale.

Le cabinet

Cabinet d'expertise-comptable et de conseil, Primexis accompagne les groupes ou filiales de groupes français et internationaux depuis plus de trente ans dans tous les secteurs d'activité: Primexis a fondé son positionnement sur la «spécialisation», avec des départements qui regroupent différentes lignes de services et fonctionnent en synergie.

Trois questions à... Frédéric Meunier, associé Primexis

Comment définiriez-vous la signature de votre cabinet ?

Primexis est avant tout un cabinet indépendant focalisé sur une approche opérationnelle des missions. Notre expérience au service des grands comptes nous permet d'allier expertise technique et expertise terrain, gage d'une meilleure efficacité.

Quelles sont les particularités de votre activité Transaction Services et quelle est votre gamme de services ?

L'équipe Transaction Services (10 collaborateurs) s'appuie sur des compétences acquises tant dans le monde de l'audit que dans celui du conseil, permettant ainsi d'offrir une large palette de services dédiés aux opérations de taille comprise entre 5 et 50 millions d'euros de chiffre d'affaires.

Compte tenu de la taille des opérations sur laquelle nous intervenons, nous avons fait le choix de créer une équipe pluridisciplinaire à même de conseiller nos clients sur l'ensemble des problématiques liées à une transaction: audit, évaluation, modélisation, ingénierie et conseil.

Notre expertise technique en évaluation, acquise auprès de nombreuses sociétés cotées, nous permet par exemple de traiter l'ensemble des problématiques, telles que: expertise indépendante, évaluation d'actifs, évaluation d'options...

En plus de la classique revue des risques et des cash-flows, notre approche opérationnelle nous permet notamment d'avoir une méthodologie de «due diligence» centrée sur l'organisation et l'optimisation de la cible.

Ces exemples, parmi d'autres, illustrent notre positionnement: Indépendance, Expertise et Opérationnel.

Comment percevez-vous l'évolution du marché du Private Equity et comment adaptez-vous votre offre ?

La crise a durablement modifié le marché du Private Equity. D'une part, elle a renforcé son attractivité faute de capitaux suffisamment disponibles du côté des banques. D'autre part, elle a obligé les acteurs du Private Equity à s'impliquer dans les décisions opérationnelles de leurs participations.

Il est clair aujourd'hui qu'une réflexion menée sur le financement d'investissements implique nécessairement une réflexion sur l'entrée éventuelle d'un acteur du Private Equity. Dans ce contexte, la réflexion initiale sur l'investissement lui-même se double aussi d'une réflexion sur l'entreprise en vue d'une ouverture du capital éventuelle; ceci nécessite des compétences plus larges, compétences que nous offrons au sein de notre équipe.

Par ailleurs, l'implication des acteurs du Private Equity dans les décisions opérationnelles des participations lors de la crise, les a sensibilisés aux problématiques opérationnelles qui peuvent se poser au niveau des entreprises,

«Notre expertise technique en évaluation, acquise auprès de nombreuses sociétés cotées, nous permet par exemple de traiter l'ensemble des problématiques, telles que: expertise indépendante, évaluation d'actifs, évaluation d'options...»

telles que la bonne connaissance des prix de revient, l'externalisation de certaines fonctions, la capacité à anticiper, la gestion des risques, l'organisation la plus optimale, la gestion du système d'information, etc.

Toutes ces problématiques sont le quotidien de l'ensemble des collaborateurs du cabinet. Aussi nous avons mis en place, à destination des acteurs du Private Equity, une offre à la carte dans la phase de post-acquisition afin de les assister sur l'ensemble de ces sujets. ■



Frédéric Meunier